

Hvad er vigtigst for din virksomhed - din firmabil eller dig selv?

Tekst og foto: Anni M. Wiecka

De tre forsikringsmæglere fra Ensure har i løbet af de seneste år hjulpet flere af Dansk Køl & Varmes medlemmer med deres forsikringer. Det arbejde fortsætter de med, men fremover kan de også tilbyde medlemmerne pensionsrådgivning gennem pensionsmægler Brian Donsager.

Det er nok de færreste, der har lyst til at tænke på, at sygdom eller pensionsalder kan sætte en stopper for deres tid i køle- og varmepumpebranchen.

Men netop fordi man som virksomhedsdrivende helst vil bruge sin tid og energi på kerneopgaven; køle- og varmeløsninger til sine kunder, giver det rigtig god mening, at man får taget stilling til pensionsspørgsmål.

Det påpeger Brian Donsager, ny pensionsmægler i Ensure.

- Hvis man på grund af sygdom eller anden ulykke mister en nøglemedarbejder, får man ingen kompensation, hvis man ikke har en firmapensionsaftale og ikke indbetaler til ordningen som arbejdsgiver. Hvis man har en god firmapensionsaftale kan man få mellem 40 og 60 % i lønkompensation. Det er både til gavn for virksomheden og for den medarbejder, der får gavn af virksomhedens pensionsindbetaling, fortæller Brian Donsager.

HVEM ER ENSURE?

Dansk Køl & Varme indgik i 2019 et særligt samarbejde med Michael Moesgaard, Ralph Tiedemann og Ulrik Moseby fra forsikringsmæglervirksomheden Ensure for at kunne tilbyde medlemmerne branchens bedste forsikringsordning.

Som medlem af Dansk Køl & Varme kan man – ganske uforpligtende – få en samtale og rådgivning om en forsikringsløsning.

Vælger man at udlicitere forsikrings- og pensionsopgaven til Ensure, får man dækninger, som man ikke kan få andre steder, og Ensure hjælper også med den daglige håndtering af forsikringerne, så man i en travl hverdag kan fokusere på kerneopgaven: køle-, varme- og ventilationsløsninger.

Du kan læse mere om aftalen med Ensure på Dansk Køl & Varmes hjemmeside under fanen "Bliv medlem".



Fra venstre, øverst: Ulrik Moseby, Ralph Tiedemann, Michael Moesgaard og Brian Donsager, Ensure.

De tre forsikringsmæglere fra Ensure, Michael Moesgaard, Ulrik Moseby og Ralph Tiedemann, som de sidste par år har ydet stor hjælp til Dansk Køl & Varmes medlemmer, har fået Brian Donsager med på holdet. Det for at imødekomme et vigtigt dækningsbehov: Nemlig af virksomhedens nøglepersoner.

- De fleste virksomhedsejere har tænkt sig godt om, når de forsikrer de materielle værdier i virksomheden, men det er vigtigt, at man spørger sig selv: Hvad er vigtigst, de værdier virksomheden har, eller de medarbejdere som driver virksomheden. Medarbejderne kan være betydeligt sværere – ja, i flere tilfælde faktisk umulige – at undvære i længere tid ad gangen, modsat en firmabil, påpeger forsikringsmægler Ulrik Moseby.

Dansk Køl & Varme har udvidet sit samarbejde med Ensure til også at indbefatte pensionsmægler, Brian Donsager,

til gavn for medlemmernes dækning af deres medarbejdere.

Fokus på kerneopgaven

- Både forsikring og pension er noget, som mange ikke har lyst til at beskæftige sig med, fordi det er "komplekst" eller "svært". Derfor giver det mening at udlicitere opgaven til os, som ikke laver andet end at våge over markedet for at finde de laveste omkostninger samt de bedste dækninger, forklarer pensionsmægler, Brian Donsager.

Forsikrings- og pensionsmarkedet ændrer sig omtrent ligeså meget som kølelovgivningen, og netop derfor giver det mening at have en mægler, som har fingeren på pulsen – uden at have et bestemt selskab i ryggen.

- Det, der adskiller en forsikringsmægler fra en repræsentant fra et forsikringsselskab, er, at i stedet for at sidde på en stol over for pensions- eller forsik-

ringstageren, så trækker en mægler stolen hen ved siden af pensions- eller forsikringstageren, og så kigger man på markedet sammen, forklarer Brian Donsager.



De anbefalinger, som både Michael Moesgaard, Ulrik Moseby, Ralph Tiedemann og Brian Donsager giver til køle- og varmepumpevirksomhederne, er altså baseret på HELE det aktuelle forsikrings- og pensionsmarked.

Og netop den del af processen – gennemgangen af den enkelte virksomheds pensions- og forsikringsbehov – er gratis for medlemmer af Dansk Køl & Varme.

- Alle de køle- eller varmepumpevirksomheder, som har valgt at benytte sig af vores rådgivning, har opnået forbedrede forsikringsforhold, og det gælder såvel dækning som præmie. Men det er stadig op til den enkelte, om de ønsker at indgå en aftale med os eller ej, fortæller Michael Moesgaard.

Den rigtige dækning

Den vigtigste funktion, de fire mæglere har, er at sikre, at virksomheden og dens medarbejdere er så godt dækkede som muligt.

Brian Donsager påpeger, at der ikke er to virksomheders dækningsbehov, som er ens. Én ting har dog været fælles for de virksomheder, hvis dækninger, han har undersøgt:

- Jeg har ikke været ude ved nogen, hvor der ikke var noget at hente, siger Brian Donsager.

Forsikrings- og pensionsmæglere kan opnå bedre dækninger, end hvad forsikringsselskaberne selv kan tilbyde deres kunder. Det er nemlig ikke den økonomiske besparelse, der er den vigtigste, påpeger Brian Donsager.

- Medarbejderen kan med vores optimering og analyse opnå en væsentligt større udbetaling ved pension. Blandt andet på grund af de lavere omkostninger og forsikringspriser, vi som mæglere har adgang til. Det vigtigste er ikke, at man sparer penge, men at man bliver ordentligt dækket, siger han.

Har du også travlt?

Brian Donsager har allerede hjulpet flere af Dansk Køl & Varmes medlemsvirksomheder med deres pensionsdækninger. Det selvom de "har travlt og har svært ved at overskue det."

- Det er netop derfor, vi er der: Til at holde øje med markedet, så man ikke skal bruge sin dyrebare tid på det. Som mæglere har vi rådgiveransvar. Det vil sige, at det er vores ansvar at varetage den aftale, vi har givet virksomheden lovning på, siger Brian Donsager.

Man er også velkommen til at henvende sig til Ensure med forsikrings- eller pensionsspørgsmål – uanset, om man har en aftale med dem eller ej.

- Dansk Køl & Varmes medlemmer kan bruge os som sparringspartner. Det tilbud får man ikke nogen andre steder, siger Brian Donsager.

TRANSKRITISKE CO2 ANLÆG FRA FRIGABOHN.



- **Bæredygtige løsninger til mindre køle og frostrum**
- **En XS3 kondenseringunit kan betjene både et kølerum og et frostrum på samme tid**
- **Enkel installation; 3/8" CU-rør med 25 mm isolering, en 80 bar CO2 fordamper og en simpel rumstyring**
- **Resten er monteret på fabrikken**



Ahlsell Danmark ApS
Salgsafdelingen 43 24 17 17
Hovednr. 43 24 17 00
ahlsellref@ahlsell.dk • www.ahlsell.dk

ahlsell